

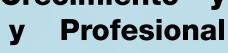
### **DOBLE TITULACIÓN NIVEL EXCELLENT**

Curso Certificación Internacional Experto en Coaching Personal y Ejecutivo, con PNL, Neurociencia e Inteligencia Emocional.















Alicante / Badajoz (Mérida) / Barcelona / Bilbao / Córdoba / Granada / Las Palmas Madrid / Málaga / Mallorca / Pamplona / San Sebastián / Sevilla Tenerife / Valencia / Vitoria-Gasteiz / Zaragoza



Bogotá - COLOMBIA / Guayaguil - ECUADOR

### Estimado/a lector/a:

Tienes entre tus manos, o estás viendo, algo más que un documento físico o virtual, y quizás estés frente a él por casualidad, o quizás por causalidad. Confiamos en que nos permitas compartir contigo que lo que estás a punto de explorar es algo más que un curso o programa formativo. Es una experiencia que seguramente, y así lo esperamos, no pasará desapercibida por ti, y que dejará huella más allá del momento en el que lo recibas, como así lo corroboran la mayoría de las cientos de personas que ya han tenido la ocasión de vivirlo.

El curso realmente es más que una experiencia. Es una invitación a hacer un viaje-camino de reflexión, de mejora, de crecimiento, de desarrollo personal y profesional, de aprendizaje... y es un cúmulo de momentos, de relaciones de amistad, de sensaciones y emociones, de sueños e ilusiones... con un único y principal protagonista, TÚ.

Tú y otras personas como tú, que habéis decidido "regalaros" un espacio de crecimiento que os acompañará toda vuestra vida, allá donde estéis, hagáis lo que hagáis y en el momento en el que viváis. Probablemente sea la mejor inversión que hayáis podido hacer en mucho tiempo.

Nuevo TIEMPOS necesitan y requieren nuevas PERSONAS.

Nuestra labor en todo esto, desde Efic, es acompañarte a recorrer y transitar dicho camino de la manera más personalizada, profesional y cercana que esté a nuestro alcance, y a satisfacer con esmero y dedicación las necesidades o inquietudes que te han podido traer hasta aquí, hasta ser lector de esta carta.

Un abrazo.



# ÍNDICE INTERACTIVO

EL MEJOR CURSO DE COACHING	4
COACHING	7
CONTENIDO	10
PORQUÉ NUESTRA DOBLE TITULACIÓN	12
PROGRAMA	15
EFIC PLANET	26
INFORMACIÓN Y ACREDITACIONES	29
INVERSIÓN	3 1
FECHAS Y HORARIOS	32
SEDES	40
EQUIPO DOCENTE	41
TOUR DEL CONOCIMIENTO	50
TESTIMONIOS	52
CONTACTO	53

PULSE EN CUALQUIER SECCIÓN PARA IR DIRECTAMENTE



# EL MEJOR CURSO CERTIFICACIÓN DE COACHING Y CRECIMIENTO Y LIDERAZGO PERSONAL Y PROFESIONAL PARA:

(OBJETIVOS)

- Vivir un proceso de cambio y desarrollo individual (personal y profesional) duradero en el tiempo a partir de un mayor nivel de autoconocimiento y crecimiento contínuo.
- Formarte como COACH Certificado (por las más prestigiosas asociaciones de Coaching nacionales e internacionales, adquiriendo las competencias, metodología y herramientas para desarrollar con solvencia y garantía tu nuevo rol como COACH). Una profesión como Coach que te permitirá ACOMPAÑAR a personas, equipos u organizaciones a alcanzar sus metas, superar obstáculos y/o desarrollar habilidades, y en definitiva maximizar su propio y verdadero potencial. Y esto hacerlo desde una perspectiva integral (personal, ejecutivo, político, deportivo, etc..) e integrando las tres corrientes de Coaching, norteamericana, europea y ontológica.
- Adquirir herramientas para mejorar tu desempeño profesional y personal, desde la autogestión integral propia, siendo tú, tu propio y mejor Coach, que te permitirá dar la mejor versión de ti mismo/a tanto en el ámbito personal como profesional, pudiendo desarrollar en este último caso el rol de líder coach dentro de una organización, empresa, colectivo y/o equipo.

# EL MEJOR CURSO CERTIFICACIÓN DE COACHING Y CRECIMIENTO Y LIDERAZGO PERSONAL Y PROFESIONAL POR:

(RAZONES)

### LA DOBLE TITULACIÓN NIVEL EXCELLENT QUE OFRECE:

"Curso Internacional Experto en Coaching Personal y Ejecutivo".
 Acreditaciones ICF (ACTP y ACSTH), ASESCO, Bureau Veritas y por EFIC en Coaching en Estado Puro. Formación Alineada en Valores de la OCC-Internacional.

• "Programa Superior de Crecimiento y Liderazgo Personal y Profesional".

Avalado por la Cátedra IDIPE (Universidad de Sevilla y EFIC).

• El claustro de profesorado.

Más del 80% certificados por la ICF como MCC, PCC y ACC, por ASESCO, y expertos en procesos de acompañamiento y cambio a nivel personal y ejecutivo u organizacional.

• Su programa formativo.

Orientado a la actividad del Coaching y al crecimiento y desarrollo personal y profesional.

• Sus módulos de supervisión/mentorización contínua.

Por un coach certificado ICF.

• El mayor número de dinámicas y herramientas.

Más de 120 dinámicas.

• Su exclusivo módulo Practicum.

7h de mentorización por un MCC o PCC válidas para la futura certificación por la ICF.

• Estar cerca de ti.

17 delegaciones en España y 5 Internacionales.



### DEFINICIÓN DE COACHING

"Es un proceso de entrenamiento personalizado y confidencial, mediante un gran conjunto de herramientas que ayudan al cliente a conseguir sus objetivos personales y profesionales."

- ASFSCO -

Coaching en Estado Puro "es un entrenamiento personal y confidencial en el que una persona (Coach) ACOMPAÑA a otra, a un equipo o a una organización (Cliente o Coachee), a pasar de una situación actual a una situación deseada, a través de una metodología concreta, diversas herramientas (procedentes de distintas disciplinas) y con la aplicación de una serie de competencias entre las que destacan el arte de la pregunta, la presencia y la escucha activa, generando para ello espacios de crecimiento en el marco de conversaciones poderosas entabladas entre ambos, con el objetivo de facilitar la aparición de motivación, toma de conciencia (especialmente), autocreencia (autoestima y autoconfianza), responsabilidad-compromiso y acción.

### - EFIC - Coaching en Estado Puro

"Consiste en una relación profesional continuada que ayuda a obtener resultados extraordinarios en la vida, profesión, empresa o negocios de las personas. Mediante el proceso de coaching, el cliente profundiza en su conocimiento, aumenta su rendimiento y mejora su calidad de vida."

### ¿QUÉ DICEN DEL COACHING?

"La combinación de entrenamiento más coaching incrementa el rendimiento en un 85%, mientras que el entrenamiento exclusivamente impacta en el rendimiento en un 23%".

- Public Personnel Management, 1997 -

"El 100% de los empresarios indican una mejora a nivel de la comunicación, el trabajo en equipo, el liderazgo, el servicio a los clientes y a la hora de establecer objetivos".

- Manpower, Canadá -

"En los años que vienen, el Coaching será una norma en el mundo de los negocios".

- Times Magazine -

"Poder desarrollar una nueva carrera profesional en la segunda profesión de mayor crecimiento".

- Forbes





### ¿A QUIÉN VA DIRIGIDO?

- A directivos, ejecutivos, jefes de Equipo, formadores, especialistas en RRHH, consultores, psicólogos, terapeutas, profesores, deportistas, artistas, médicos, ingenieros, comerciales y, en general, a profesionales que estén en contacto habitual con personas como parte importante de su trabajo y quieran ofrecer un nuevo servicio de acompañamiento o enriquecer aún más el que ya desarrollan.
- A personas inquietas por su propio crecimiento y desarrollo personal y/o profesional, que apuesten por invertir en su propio proceso de mejora, que busquen una salida profesional, o que estén en una situación de cambio personal y/o profesional.
- A coaches en activo o en formación que quieran reforzar y ampliar conocimientos y experiencia, obtener una certificación internacional y una certificación en exclusiva como Coach Certificado en Coaching en Estado Puro, o dar un impulso a su carrera.







	ADVANCED	EXCELLENT
HORAS PRESENCIALES EN AULA	150	150
MENTORIZACIONES GRUPALES (h)	48	48
HORAS PRÁCTICAS DE COACHING (h)	50	50
• PREPARACIÓN EXAMEN (h)	12	14
BIBLIOGRAFÍA Y REALIZACIÓN INFORMES (h)	25	30
• TUTORÍAS ACADÉMICAS INDIVIDUALES (h)	10	18
• SUPERVISIONES (h) (Incluye 2 supervisiones en aula con <i>feedback</i> verbal + 3 (nivel ADVANCED) o 4 (nivel EXCELLENT) supervisiones individuales con <i>feedback</i> escrito respectivamente, y examen práctico con <i>feedback</i> escrito (NIVEL EXCELLENT))	5	7
MENTORIZACIÓN INDIVIDUAL NIVEL EXCELLENT (h)	×	3
MENTORIZACIÓN GRUPAL EN MÓDULO 9 (7h)	<b>✓</b>	<b>✓</b>
EXAMEN TEÓRICO	<b>✓</b>	<b>✓</b>
• EXAMEN PRÁCTICO ACTP (ICF)	×	<b>✓</b>
• TUTORÍAS PERSONALES INDIVIDUALES	<b>✓</b>	<b>✓</b>
• PROYECTO "FIN DE CERTIFICACIÓN"	<b>✓</b>	<b>✓</b>
• ACCESO AL CAMPUS VIRTUAL, MANUAL, VÍDEOS, AUDIOS, FORMULARIOS, MÁS DE 120 HERRAMIENTAS ESCRITAS	✓	<b>✓</b>
TOTAL HORAS	300h	320h



	ADVANCED	EXCELLENT
• ACCESO AL CANAL PRACTICUM (SESIONES DE COACHING GRABADAS) Y AL CANAL DE COMUNICACIÓN "EFIC CERCA DE TI"	<b>✓</b>	<b>✓</b>
• PARTICIPACIÓN EN PROYECTOS DE INVESTIGACIÓN PROMOVIDOS POR LA CÁTEDRA IDIPE (EFIC & UNIV. DE SEVILLA)	<b>✓</b>	<b>✓</b>
ACCESO A BOLSA PARA SESIONES DE COACHING EN PRÁCTICAS	<b>✓</b>	<b>✓</b>
ASISTENCIA AL TOUR DEL CONOCIMIENTO Y DE LA EXPERIENCIA, WEBINARS, CONFERENCIAS, NETWORKING	<b>✓</b>	<b>✓</b>
POSIBILIDAD DE REPETIR Y/O RECUPERAR MÓDULOS EN EDICIONES POSTERIORES EN CUALQUIER SEDE DE EFIC	<b>✓</b>	<b>✓</b>
DESCUENTOS DE 100€ ADICIONAL EN PORTFOLIO CURSOS DE EFIC	<b>✓</b>	<b>✓</b>
• SUSCRIPCIÓN EFIC BUSINESS CLUB (DESCUENTOS 10% EN SERVICIOS EFIC BUSINESS SOLUTIONS, NETWORKING, BUSINESS WORKSHOP) Y POSIBILIDAD DE COLABORACIÓN EN PROYECTOS DE EFIC BUSINESS SOLUTIONS	×	<b>~</b>
DIPLOMA CERTIFICADO POR ASESCO (ACCESO CAC)	<b>✓</b>	✓
• FORMACIÓN RECONOCIDA PARA LA CERTIFICACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES DE COACHING BUREAU BERITAS	<b>✓</b>	<b>✓</b>
FORMACIÓN ALINEADA EN VALORES DE LA OCC-INTERNACIONAL	<b>✓</b>	<b>✓</b>
DIPLOMA CERTIFICADO POR CÁTEDRA IDIPE (UNIVERSIDAD SEVILLA & EFIC)	<b>~</b>	<b>✓</b>
MEMBRESÍA COACH CERTIFICADO COACHING EN ESTADO PURO (EXCLUSIVO EFIC)	×	<b>✓</b>
CARTA AVAL PROCESO CERTIFICACIÓN ANTE ASESCO E ICF	<b>✓</b>	<b>✓</b>
DIPLOMA CERTIFICADO POR ICF -ACSTH-	<b>~</b>	<b>✓</b>
• DIPLOMA CERTIFICADO POR ICF -ACTP- CON ACCESO A COACH ACC (ICF) CON 100H Y/O ACCESO A COACH PCC (ICF) CON 500H Y EXAMEN TEÓRICO EN PLATAFORMA ICF	×	<b>~</b>
PRECIO PRECIO	4.090€	4.390€
Descuento 7 primeras matrículas	-400€	-400€
Descuento antes 31 de agosto de 2018	-200€	-200€
PRECIO FINAL OFFLINE*	3.490€	3.790€

<sup>\*</sup>Consulta precio tienda online (precio más bajo garantizado en el momento de formalizar la matricula, sujeto a posibles variaciones durante la promoción del curso).



### ¿POR QUÉ NUESTRO PROGRAMA?

- Por las más de 300h de formación en función del nivel elegido. **Advanced (300h)** o **Excellent (320h)** y el gran peso de la parte práctica y las supervisiones en la formación.
- Por las **más de 120 dinámicas** y herramientas prácticas escritas que el programa formativo pone a disposición del alumno.
- Por ser la formación con mayor número de avales, acreditaciones y certificaciones de calidad y de solvencia a nivel nacional e internacional. Formación Acreditada por ICF\* (International Coach Federation como ACTP y ACSTH), ASESCO\*\* (Asociación Española de Coaching) y Bureau Veritas (para la certificación de servicios profesionales de Coaching). Formación Alineada en Valores de la OCC-Internacional.
  - \* 185h certificadas ACSTH y 190h certificadas ACTP.
- \*\* La realización y superación de este programa formativo facilita y posibilita la certificación e incorporación a ASESCO directamente como Coach Asociado Certificado (CAC) una vez cumplidos los requisitos exigidos por ASESCO en el momento en que se presente la documentación para dicha certificación.
- Por acreditar al alumno como Coach Certificado en Coaching en Estado Puro® por Efic, en el nivel Excellent, pudiendo hacer uso del logo que lo distinguirá como tal, con su correspondiente número de registro.
- Por estar avalado por un departamento específico de I+D+i (único en España desarrollando proyectos de investigación en diversos ámbitos) y por el reconocimiento de la **Cátedra iDIPE de Efic junto a la Universidad de Sevilla.**

### ¿POR QUÉ NUESTRO PROGRAMA?

- 48 horas de supervisión y mentorización de prácticas grupales de Coaching, repartidas en 24 sesiones en streaming de 2 horas de duración en las que un Coach/facilitador certificado por ICF supervisará y mentorizará sesiones de Coaching realizadas entre los asistentes, facilitando el aprendizaje e integración por parte del alumno de los conocimientos adquiridos durante las sesiones presenciales y reforzando su ejercicio y desempeño como Coach.
- EFIC, Escuela de Formación integral en Coaching, cuenta con la mayor presencia en España (17 delegaciones en España entre las que se encuentran Madrid, Barcelona, Sevilla, Málaga, Córdoba, Alicante, Palma de Mallorca, Gran Canaria, Granada, Bilbao, San Sebastián, Badajoz (Mérida), Vitoria-Gasteiz, Valencia, Tenerife, Pamplona y Zaragoza) y 5 países extranjeros (EEUU, México, Colombia, Ecuador e Inglaterra), lo que posibilita cursar la formación sin desplazamientos, y permite recuperar cualquier módulo en cualquier sede y en cualquier promoción.
- Por ser un programa formativo vivencial, cohesionado e integrador (corriente norteamericana, europea y ontológica) orientado a la actividad del Coach y a facilitar un profundo trabajo personal con los mejores profesionales de cada materia para afianzar el conocimiento experimentando. Y, sobre todo, por la base de influencias de disciplinas como la Filosofía, la Psicología, la PNL, la Consultoría, el Marketing, la Neurociencia y la Inteligencia Emocional.
- Por ser el curso con el mayor número de profesores participantes (un profesor por módulo, 10 profesores distintos aportando su propia experiencia profesional y vital -según formato-) y de mayor reconocimiento dentro del mundo del Coaching (certificados por ASESCO y la ICF como MCC, PCC y ACC).





### ¿POR QUÉ NUESTRO PROGRAMA?

- Por ser la única formación que dedica un módulo de 15h solo a prácticas entre los propios alumnos y SUPERVISADAS POR UN COACH MCC o PCC, de forma que al alumno se le emitirá un documento en el que se le certifica que ha sido supervisado-mentorizado por un MCC o PCC (7h válidas para su futura certificación por la ICF y suponiendo un ahorro posterior de más de 1000 euros).
- Por ofrecer un servicio de acompañamiento académico y personal (tutorías) al alumno, durante y después de su formación presencial (hasta 24 meses).
- Por disfrutar de un descuento adicional de 100€ para nuestros alumnos en cualquier formación impartida en EFIC (descuento acumulable a otras promociones/ofertas).
- Por disponer de una bolsa de clientes para sesiones de Coaching en prácticas, posibilidad de incorporarse como futuro colaborador, ser miembro de la comunidad EFIC PLANET y miembro de EFIC BUSINESS CLUB.























Introducción al Coaching. Fundamentos y bases teóricas y prácticas (Filosofía, Psicología, PNL, Consultoría, Neurociencia e Inteligencia Emocional). Variables en la consecución de los objetivos. Tipología de Coaching (ejecutivo, personal, laboral, político...).

### MÓDULO 2

Cualidades, competencias y habilidades del Coach, y para el crecimiento/liderazgo personal y profesional.

### MÓDULO 3

Pasos/etapas/fases en un proceso de Coaching y metodología a seguir en las sesiones de Coaching.

### MÓDULO 4

Superación de bloqueos I (proceso cognitivo): identificación y gestión de comportamientos limitantes en un proceso de Coaching.

### **MÓDULO 5**

Superación de bloqueos II (proceso cognitivo): identificación y gestión de emociones limitantes en un proceso de Coaching.

### **MÓDULO 6**

Superación de bloqueos III (proceso cognitivo): identificación y gestión de creencias limitantes en un proceso de Coaching.

### MÓDULO 7

Herramientas de Coaching personal *life coaching* y de la PNL (programación neuro-lingüística) aplicadas al Coaching.

### **MÓDULO 8**

Herramientas de Coaching ejecutivo (executive Coaching), empresarial y organizacional. Consultoría, Neurociencia e Inteligencia Emocional en el ámbito empresarial aplicadas al proceso de Coaching.

### MÓDULO 9

Módulo COACHING in ACTION (practicum): prácticas de procesos de Coaching. (Prácticas supervisadas y mentorizadas por un Coach certificado por ICF en su calidad de PCC o MCC).

### **MÓDULO 10**

Marketing, comercialización y su aplicación en el Coaching. Marca personal *personal branding* del Coach. Proyecto final Certificación.

### MÓDULOS DE SUPERVI-SIÓN

48 horas de supervisión y mentorización de prácticas grupales de Coaching, supervisadas por un Coach certificado por ICF (sesiones vía *streaming*).

INTRODUCCIÓN AL COACHING. FUNDAMENTOS Y BASES TEÓRICAS Y PRÁCTICAS (FILOSOFÍA, PSICOLOGÍA, PNL, CONSULTORÍA, NEUROCIENCIA E INTELIGENCIA EMOCIONAL). VARIABLES EN LA CONSECUCIÓN DE LOS OBJETIVOS. TIPOLOGÍA DE COACHING (EJECUTIVO, PERSONAL, LABORAL, POLÍTICO...)

### **OBJETIVO**

Acercar el mundo del Coaching a los alumnos, desde su base hasta nuestros días, especificando las distintas disciplinas de las que se nutre el coaching, así como sus corrientes actuales y tipos de Coaching.

- Definición y concepto de Coaching. Origen y diferencia con otras disciplinas.
- Definición de Coaching según ICF y ASESCO. Código ético y deontológico de ICF y ASESCO. Proceso de asociación a ICF y ASESCO. Otras asociaciones.
- Fundamentos e influencias en el Coaching (Filosofía, Psicología, PNL, Consultoría, Neurociencia e Inteligencia Emocional).
- Corrientes del Coaching (corrientes norteamericana, europea y ontológica o sudamericana).
- Tipologías, especializaciones y beneficios del Coaching (Coaching ejecutivo, personal, laboral, político...).
- Aplicación en la práctica y futuro de la profesión.
- Variables en la consecución de los objetivos:
  - \* La motivación como motor del cambio.
  - \* Exploración 360° o toma de conciencia integral.
  - \* El poder de la autocreencia (AMP...). Confianza y autoestima.
  - \* Responsabilidad y Compromiso. Desde la libertad al protagonismo.
  - \* Puesta en marcha.





### CUALIDADES, COMPETENCIAS Y HABILIDADES DEL COACH Y PARA EL CRECI-MIENTO/LIDERAZGO PERSONAL Y PROFESIONAL

### **OBJETIVO**

Trabajo competencial del alumno de cara a asimilar y potenciar las competencias y habilidades que ha de tener un buen Coach, guiándonos por las competencias que definen ASESCO e ICF, así como aquellas competencias y habilidades necesarias para un óptimo crecimiento y liderazgo personal y profesional.

- Definición, trabajo, asimilación y puesta en práctica de las COMPETENCIAS y HABILIDADES según ASESCO e ICF.
- Herramientas a trabajar:
  - \* Establecimiento de contrato, confidencialidad y generación de confianza. Comportamiento según código ético.
  - \* Presencia del Coach, Flexibilidad.
  - \* Preguntas poderosas.
  - \* Escucha Activa.
  - \* Creación de Rapport.
  - \* Calibración.
  - \* Mente abierta.
  - \* Autogestión emocional.
  - \* Asertividad.
  - \* Generar acciones, provocar la toma de conciencia (puntos de vista) y la responsabilidad del proceso en el cliente centrándose en lo realmente importante para el mismo, planificar un proceso de Coaching efectivo y establecer comunicación directa (lenguaje efectivo y poderoso según el cliente, metáforas...).
  - \* Feedback.
- Comportamientos y conductas óptimas y no óptimas de un buen Coach.





### PASOS/ETAPAS/FASES EN UN PROCESO DE COACHING Y METODOLOGÍA A SE-GUIR EN LAS SESIONES DE COACHING

### **OBJETIVO**

Tomar conciencia de las etapas que hay en un proceso de Coaching, así como de las metodologías que son susceptibles de utilizase en una sesión y proceso de Coaching, con especial atención al modelo GROW.

- La preparación del Coach, la gestión del entorno en el Coaching personal y empresarial (de equipos).
- Inicio de la relación. Definición de roles, expectativas, herramientas para la obtención de información y contrato de confidencialidad y de servicios.
- Comienzo y planificación del proceso. La primera sesión. Exploración de los pilares fundamentales en la consecución de objetivos (motivación, autocreencia y responsabilidad).
- Metodología del Coaching (GROW, ARROW, ACHIEVE, OUTCOMES...) y estudio de la estrategia o metodología GROW:
  - \*Definición y filtrado del objetivo (filtros SMART, PURE, CLEAR). La formulación óptima de los objetivos según la PNL.
  - \*Exploración de la realidad y de las soluciones intentadas con/sin éxito. Gestión de bloqueos (creencias, emociones y/o comportamientos).
  - \*Definición y generación de opciones y alternativas. Definición y fijación del plan de acción.
- Revisión de resultados, plan de acción de las sesiones y feedback de las mismas. Segunda y sucesivas sesiones.
- Revisión y feedback del proceso de Coaching. Finalización del proceso y de la relación de Coaching.
- Autovaloración y conclusiones. Consideraciones finales.





## SUPERACIÓN DE BLOQUEOS I (PROCESO COGNITIVO): IDENTIFICACIÓN Y GESTIÓN DE COMPORTAMIENTOS LIMITANTES EN UN PROCESO DE COACHING

### **OBJETIVO**

Identificar conductas, hábitos y comportamientos que por trascendencia en el camino al objetivo del cliente pueden suponer un bloqueo al tratarse de una conducta limitante. Se trabajará dicha conducta para convertirla o sustituirla por otra potenciadora. Identificación y gestión de los autosabotajes y de los hábitos no saludables o no potenciadores. Desarrollo sobre la base del proceso cognitivo de la Psicología Cognitiva.

- Identificación y gestión de comportamientos y patrones de conducta limitantes. Hábitos.
- Gestión de comportamientos limitantes. Sustitución de hábitos no saludables por potenciadores. Herramientas.
- Toma de conciencia y gestión de los autosabotajes. El porqué de su existencia y su modus operandi.
- Establecimiento de límites, proactividad (círculo de influencia) y responsabilidad. Herramientas y dinámicas.





## SUPERACIÓN DE BLOQUEOS II (PROCESO COGNITIVO): IDENTIFICACIÓN Y GESTIÓN DE EMOCIONES LIMITANTES EN UN PROCESO DE COACHING

### **OBJETIVO**

Este módulo versará sobre la incidencia e importancia de las emociones en el proceso cognitivo, y cómo la responsabilidad de no alcanzar una meta o no desarrollar alguna habilidad o capacidad, tiene su origen en estados emocionales limitantes. Se trabajará para su identificación, aceptación y gestión. Búsqueda y anclajes de estados emocionales potenciadores. Desarrollo sobre la base del proceso cognitivo de la Psicología Cognitiva.

- Introducción al módulo (definición, origen y funcionalidades de las emociones). Reconocimiento de la importancia de las emociones en el proceso cognitivo. Los estados emocionales como impulsores del comportamieto humano y por tanto, dinamizadores del cambio.
- Identificación, aceptación, expresión y gestión de las emociones. Origen de las emociones o intención positiva de las mismas.
- Herramientas para trabajar las emociones: miedo, ira-rabia, culpa, alegría, tristeza, vergüenza...
- Anclajes de estados emocionales positivos o potenciadores. Las emociones desde la Neurociencia. Visualizaciones. Posiciones perceptivas.



## SUPERACIÓN DE BLOQUEOS III (PROCESO COGNITIVO): IDENTIFICACIÓN Y GESTIÓN DE CREENCIAS LIMITANTES EN UN PROCESO DE COACHING

### **OBJETIVO**

El alumno tomará conciencia de la importancia de las creencias en la evolución del ser humano y en el devenir actual, y de cómo a través de la propia experiencia del ser humano, este se ha ido haciendo con un gran número de aquellas. El trabajo con creencias se hace imprescindible en cualquier proceso de cambio. Identificación, cuestionamiento y gestión de creencias limitantes por otras potenciadoras. Desarrollo sobre la base del proceso cognitivo de la Psicología Cognitiva.

- Definición y origen de las creencias. Hecho u Opinión. La profecía autocumplida.
- Identificación de creencias limitantes.
- Tipos de creencias limitantes.
- Gestión de creencias limitantes: cambio y sustitución. Herramientas para detectar y cambiar-transformar creencias limitantes. Cambio natural de creencias.



## HERRAMIENTAS DE COACHING PERSONAL (*LIFE COACHING*) Y DE LA PNL (PROGRAMACIÓN NEURO-LINGÜÍSTICA) APLICADAS AL COACHING

### **OBJETIVO**

Se prestará atención a aquellas herramientas y dinámicas propias del desenvolvimiento del Coaching en el ámbito personal, concediendo espacio para la explicación de aquellas que provienen de la PNL y que por su uso en los procesos de Coaching, merecen aquí tener una mención aparte.

- Herramientas de Coaching personal para trabajar principales objetivos y necesidades de los clientes:
  - \*Autoestima y motivación. Trabajando inseguridades y falta de confianza.
  - \*Desarrollo del potencial personal y profesional y superación de situaciones vitales.
  - \*Reorientación profesional y gestión ante el cambio profesional.
- Herramientas de la PNL aplicables y utilizadas en procesos de Coaching:
  - \*Concepto y estilos de aprendizaje. Visualizaciones y submodalidades para el cambio. Asociación y disociación. Posiciones perceptivas.
  - \*Coaching en el ámbito familiar. Conflictos personales y familiares.
  - \*Niveles neurológicos a aplicar a procesos de cambio.
  - \*La línea del tiempo y puentes al futuro.
  - \*Modelado, reencuadres, reprogramación y moldeamiento.
- El poder de las metáforas en el Coaching.
- El *problem solving* como herramienta estratégica en un proceso de Coaching y la utilización de las constelaciones y el Coaching sistémico (perspectiva sistémica).



### HERRAMIENTAS DE COACHING EJECUTIVO (EXECUTIVE COACHING), EMPRESA-RIAL Y ORGANIZACIONAL. CONSULTORÍA, NEUROCIENCIA E INTELIGENCIA EMO-CIONAL EN EL ÁMBITO EMPRESARIAL APLICADAS AL PROCESO DE COACHING

### **OBJETIVO**

Formar en la implementación del Coaching en el ámbito empresarial teniendo en cuenta el escenario y el proceso. Especial importancia tendrán las herramientas y dinámicas que se verán para el acompañamiento de una empresa o un ejecutivo en su propio proceso de cambio o mejora. Se desarrollarán herramientas procedentes de la Consultoría, Neurociencia y de la Inteligencia Emocional.

- Definición, características, beneficios y aplicación del Coaching en el ámbito empresarial (ejecutivo, empresarial, organizacional, de equipos...). Primer contacto, áreas posibles de intervención, generación de contexto, definición de roles (cliente del servicio, responsables de RRHH, Coach ejecutivo, Coach organizacional-empresarial...), planificación y definición del proceso. Elaboración de informes intermedios y finales. Finalización del proceso.
- Herramientas de toma de conciencia u obtención de información (entrevista dirección, evaluación del perfil del puesto y del rendimiento, TEST 360, DISC...), exploración de la realidad, opciones y plan de acción. Consultoría empresarial.
- Herramientas de Coaching empresarial y organizacional:
  - \*Alineación empresarial (valores y objetivos personales, de equipo y de la empresa).
  - \*Definición e implementación de estrategias corporativas (cultura, misión...).
- Herramientas de Coaching ejecutivo para trabajar principales objetivos y necesidades:
  - \*Gestión del desarrollo profesional y del talento. Directivo (líder) Coach. Gestión del estrés y del tiempo.
  - \*Conciliación personal. Mejora de la comunicación en la empresa. Creatividad e innovación en la gestión empresarial.
  - \*Shadow Coaching.
- Conceptos y herramientas de Neurociencia e Inteligencia Emocional aplicados al ámbito profesional.
- Coaching de equipos. La figura del Coach de equipos.



MÓDULO COACHING IN ACTION (PRACTICUM): PRÁCTICAS DE PROCESOS DE COACHING (PRÁCTICAS SUPERVISADAS Y MENTORIZADAS POR UN COACH CERTIFICADO POR ICF EN SU CALIDAD DE PCC O MCC)

### **OBJETIVO**

Módulo íntegramente práctico. Los alumnos añadirán a su ya larga base práctica desarrollada durante toda la formación, 15h más de ejercicios individuales y grupales supervisados y mentorizados por un Coach profesional y acreditado PCC o MCC (ICF).





# MARKETING, COMERCIALIZACIÓN Y SU APLICACIÓN EN EL COACHING. MARCA PERSONAL (*PERSONAL BRANDING*) DEL COACH. PROYECTO FINAL CERTIFICA-CIÓN

### **OBJETIVO**

El Coaching como profesión también requiere de políticas de marketing y comerciales que hagan viable su desempeño profesional, o su integración en una empresa como Coach interno, o bien en la propia persona del Coach. Así pues, el objetivo de este módulo será ver y acercar al alumno las diversas técnicas de marketing, comunicación, publicidad y comercialización necesarias para una buena y óptima puesta en marcha de su negocio, así como para la aplicación de los conocimientos adquiridos en entornos profesionales y personales.

- Marketing aplicado al Coaching.
- Ser Coach vs. ser empresario vs. ser Coach interno vs. integrar el rol de Coach.
- Definición, desarrollo y ejecución del plan de negocio:
  - \*Visión, misión y objetivos.
  - \*Segmentación de mercado y/o especialización dentro del Coaching.
  - \*Plan financiero (tarifas, número de sesiones, inversiones y/o gastos...).
  - \*Plan comercial y de marketing (las 4 P del Marketing Mix).
  - \*Definición y ejecución del Primer Paso.





## **EFIC PLANET**

Es nuestra comunidad de alumnos y antiguos alumnos del Curso Internacional Experto en Coaching, nivel Advanced\* y Excellent. Un espacio donde se siguen formando, hacen relaciones, investigan, participan en nuestros eventos y se benefician de mucho más...

Desde Efic Planet queremos dar respuesta a las necesidades que van surgiendo, aportando recursos de calidad para acompañar a nuestros antiguos alumnos en la consecución de la excelencia como Coach.

\*Business Club para programa Nivel Excellent.





## **EFIC PLANET**

#### Descuentos de 100€

Para cualquier formación de Efic, para alumnos del Experto en Coaching . Acumulable a otros descuentos en vigor.



### Conferencias, webinars, networking

El alumno las tendrá a su alcance para seguir amplian do sus conocimientos de forma totalmente gratuita.



### Tour del Conocimiento y la Experiencia

Conferencias y talleres online periódicas realizadas por distintas personas con un recorrido profesional/ personal de singular relevancia en el ámbito del desarrollo de personas, equipos y organizaciones Más info aquí



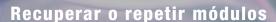
### **Practicum**

Los alumnos tendrán acceso a un canal basado en una audioteca de sesiones de Coaching supervisadas y metorizadas por un Coach certificado por la ICF.



Canal directo diseñado para que el alumno tenga una línea de comunicación y atención directa y personal con EFIC.

Con un chat en vivo para resolver dudas en el momento, un email con respuesta en máximo 48h, y webinares periódicas para un seguimiento más cercano con los alumnos.



Posibilidad de recuperar y/o repetir algún módulo (sin coste) en una promoción futura y en cualquier sede nacional e internacional.



### **Business club**

Un 10% de descuento en los servicios de EFIC BUSI-NESS SOLUTIONS. Participación activa en proyectos solidarios y posibilidad de colaborar en proyectos empresariales.



#### **Bolsa de Prácticas**

Acceso a la bolsa de prácticas para realizar sesiones de Coaching en prácticas.



## INFORMACIÓN

### RESERVA DE PLAZAS

Por la naturaleza de la formación los grupos son reducidos. Se adjudicarán las plazas por riguroso orden de inscripción, tras la aprobación de la candidatura por parte del Comité de Evaluación. La inscripción se entenderá formalizada cuando recibamos la matrícula del curso de cualquiera de estas dos formas:

- \* Inscripción Online. Accede a nuestra tienda online www.efic.es/tienda y elige tu ciudad y formación, rellena el formulario de inscripción y realiza el pago mediante tarjeta bancaria ó transferencia. ¡Precio mínimo garantizado!
- \* Inscripción Offline. Solicitándola por email a info@efic.es y rellenando el formulario de matriculación que te enviaremos.

### **NÚMERO DE PLAZAS**

El número de plazas será limitado, debido al carácter eminentemente práctico y vivencial del programa.

### DURACIÓN

El curso se presenta en diferentes formatos, intensivo, semi-intensivo y estándar (ver calendarios), oscilando entre 300h (nivel Advanced) y 320h (nivel Excellent) en función de la opción elegida. El alumno dispondrá de un máximo de 18 meses para finalizar su proceso de certificación

LLámanos al 954 02 10 58 / 691 20 21 18 / 656 58 66 84 / 680 40 74 23 o envía un email a info@efic.es

### INSCRIPCIÓN

Los solicitantes deberán confirmar telefónicamente o por mail la existencia de plazas y enviar a info@efic.es su currículum solicitando la admisión en el curso. Se comunicará el resultado de la solicitud en un plazo máximo de tres días.





## INFORMACIÓN

### ACREDITACIONES Y ASOCIACIONES











\*Formación reconocida para la Certificación de Servicios profesionales de Coaching (sujeto a cumplimiento de otros requisitos)











### CERTIFICACIÓN

La certificación debe obtenerse en un plazo inferior a 18 meses:

- Asistir al menos al 90% de las horas presenciales.
- Asistir al módulo 9 COACHING IN ACTION (PRACTICUM).
- Haber asistido en directo al menos a 4 sesiones de supervisión vía streaming.
- Enviar 3 sesiones de coaching para su supervisión en el formato Advanced y 4 en el formato Excellent
- Haber entregado 50 horas de sesiones de coaching en prácticas con un mínimo de 30 sesiones.
- Haber solicitado y recibido 3 sesiones de mentorización en el formato Excellent.
- Superar satisfactoriamente el examen final teórico en ambos formatos, y práctico en en el nivel Excellent.

En caso de no poder asistir de forma presencial a algún módulo, se ofrece la posibilidad al alumno de recuperarlo, si se desea, asistiendo a la siguiente promoción de la Certificación (bien en la misma sede, o bien en cualquier otra donde se imparta la formación).

## INVERSIÓN

### **DOBLE TITULACIÓN NIVEL EXCELLENT**

Curso Certificación Internacional Experto en Coaching Personal y Ejecutivo, con PNL, Neurociencia e Inteligencia Emocional.

Programa Superior de Crecimiento y Liderazgo Personal y Profesional

### **ADVANCED**















4.090€

Descuento 7 primeras matrículas -400€

Descuento antes 31 de julio de 2018

**-300€** 

Descuento antes 31 de agosto de 2018

-200€

Precio Offline\*

3.490€

#### **EXCELLENT**















4.390€

Descuento 7 primeras matrículas -400€

Descuento antes 31 de julio de 2018

**-300€** 

Descuento antes 31 de agosto de 2018

-200€

Precio Offline\*

3.790€

### **Financiación**

EFIC junto al BBVA ofrecen la pos bilidad de financiar la formación en cómodas cuotas a 6 o 12 meses. S deseas conocer las condicio infórmate en info@efic.es o llam 954 02 10 58.

### Cancelación

Proceso de matriculación sujeto condicones de cancelación. Más formación aquí

#### Más información

LLámanos al 954 02 10 58 691 20 21 18 / 656 58 66 84 680 40 74 23 o envía un email a info@efic.es

\*Consulta precio tienda online (precio más bajo garantizado en el momento de formalizar la matrícula, sujeto a posibles variaciones durante la promoción de curso). <a href="http://tienda.efic.es">http://tienda.efic.es</a>



## **NUEVOS FORMATOS**



10 fines de semana no consecutivos

Viernes de 16h a 21h

Sábado de 9h a 20h



15 días consecutivos

De 9h a 20h

Julio o agosto



5 fines de semana no consecutivos

Viernes de 16h a 21h

Sábado de 8h a 20h o de 9h a 21h

NOVEDAD

WORKTIME

Semi-intensivo

De 9:30h a 18h

1 día laborable a la semana durante 6 meses

## CALENDARIO Internacional

	Bogotá Colombia	Miami EEUU	México DF México	Guayaquil Ecuador	LONDRES			
Socio-Delegado	EFIC	EFIC	EFIC	EFIC	EFIC			
Año inicio	2018	<b>2018</b>	2018	2018	2018			
Módulo 1. Introducción	28, 29 y 30 sept	19, 20 y 21 oct	21, 22 y 23 sep	Próximamente	26, 27 y 28 oct			
Módulo 2. Competencias	28, 29 y 30 sept	19, 20 y 21 oct	21, 22 y 23 sep	Próximamente	26, 27 y 28 oct			
Módulo 3. Metodología	5, 6 y 7 oct	2, 3 y 4 nov	12, 13 y 14 oct	Próximamente	9, 10 y 11 nov			
Módulo 4. Comportamientos	5, 6 y 7 oct	2, 3 y 4 nov	12, 13 y 14 oct	Próximamente	9, 10 y 11 nov			
Módulo 5. Emociones	19, 20 y 21 oct	23, 24 y 25 nov	26, 27 y 28 oct	Próximamente	23, 24 y 25 nov			
Módulo 6. Creencias	19, 20 y 21 oct	23, 24 y 25 nov	26, 27 y 28 oct	Próximamente	23, 24 y 25 nov			
Módulo 7. Herram. Coach. Pers.	16, 17 y 18 nov	7, 8 y 9 dic	9, 10 y 11 nov	Próximamente	11, 12 y 13 ene			
Módulo 8. Herram. Coach. Ejec.	16, 17 y 18 nov	7, 8 y 9 dic	9, 10 y 11 nov	Próximamente	11, 12 y 13 ene			
Módulo 9. Práctica	30 nov, 1 y 2 dic	14, 15 y 16 dic	23, 24 y 25 nov	Próximamente	1, 2 y 3 feb			
Módulo 10. Marketing	30 nov, 1 y 2 dic	14, 15 y 16 dic	23, 24 y 25 nov	Próximamente	1, 2 y 3 feb			
Módulos	Módulos de supervisión de 2 horas de duración cada uno en formato streaming cuyas							

El orden de los módulos es orientativo, pudiendo estar sujeto a posibles cambios.

Supervisión

fechas se ponen a disposición del alumno al inicio de la formación.

	Alicante	Badajoz (Mérida)	Barcelona intensivo	Barcelona worktime	Barcelona	Bilbao
Socio-Delegado	MªJesús Bujaldón	Yolanda Méndez	EFIC	EFIC	EFIC	Izaskun Unzain
Año inicio	2018/2019	2018/2019	2018	2019	2018/2019	2018/2019
Módulo 1. Introducción	23 y 24 nov	14 y 15 dic	16 y 17 jul	16 y 23 ene	16 y 17 nov	9 y 10 nov
Módulo 2. Competencias	14 y 15 dic	11 y 12 ene	17 y 18 jul	30 ene y 6 feb	23 y 24 nov	23 y 24 nov
Módulo 3. Metodología	11 y 12 ene	18 y 19 ene	19 y 20 jul	13 y 20 feb	30 nov y 1 dic	14 y 15 dic
Módulo 4. Comportamientos	18 y 19 ene	1 y 2 feb	20 y 21 jul	6 y 13 mar	14 y 15 dic	11 y 12 ene
Módulo 5. Emociones	1 y 2 feb	15 y 16 feb	22 y 23 jul	20 y 27 mar	11 y 12 ene	25 y 26 ene
Módulo 6. Creencias	15 y 16 feb	8 y 9 mar	23 y 24 jul	3 y 10 abril	25 y 26 ene	8 y 9 feb
Módulo 7. Herram. Coach. Pers.	1 y 2 mar	5 y 6 abr	25 y 26 jul	8 y 15 may	8 y 9 feb	22 y 23 feb
Módulo 8. Herram. Coach. Ejec.	5 y 6 abr	26 y 27 abr	26 y 27 jul	22 y 29 may	22 y 23 feb	1 y 2 mar
Módulo 9. Práctica	26 y 27 abr	10 y 11 may	28 y 29 jul	5 y 12 jun	8 y 9 mar	8 y 9 mar
Módulo 10. Marketing	10 y 11 may	24 y 25 may	29 y 30 jul	19 y 26 jun	22 y 23 mar	29 y 30 mar
Módulos Supervisión	Módulos de supervisión de 2 horas de duración cada uno en formato streaming cuyas fechas se ponen a disposición del alumno al inicio de la formación.					

El orden de los módulos es orientativo, pudiendo estar sujeto a posibles cambios.

	Córdoba	Granada	Las Palmas	Madrid intensivo	Madrid	Madrid worktime
Socio-Delegado	Paloma G. de Vinuesa	José M. Molina	Aitor G.	EFIC	EFIC	EFIC
Año inicio	2018/2019	2018/2019	2018/2019	2018	2018/2019	2019
Módulo 1. Introducción	16 y 17 nov	14 y 15 dic	9 y 10 nov	1 y 2 agos	19 y 20 oct	17 y 24 ene
Módulo 2. Competencias	30 nov y 1 dic	11 y 12 ene	23 y 24 nov	2 y 3 agos	26 y 27 oct	31 ene y 7 feb
Módulo 3. Metodología	14 y 15 dic	18 y 19 ene	30 nov y 1 dic	4 y 5 agos	16 y 17 nov	14 y 21 feb
Módulo 4. Comportamientos	11 y 12 ene	1 y 2 feb	14 y 15 dic	5 y 6 agos	30 nov y 1 dic	7 y 14 mar
Módulo 5. Emociones	18 y 19 ene	15 y 16 feb	18 y 19 ene	7 y 8 agos	14 y 15 dic	21 y 28 mar
Módulo 6. Creencias	1 y 2 feb	1 y 2 mar	1 y 2 feb	8 y 9 agos	11 y 12 ene	4 y 11 abr
Módulo 7. Herram. Coach. Pers.	15 y 16 feb	5 y 6 abr	15 y 16 feb	10 y 11 agos	25 y 26 ene	9 y 16 may
Módulo 8. Herram. Coach. Ejec.	8 y 9 mar	26 y 27 abr	1 y 2 mar	11 y 12 agos	8 y 9 feb	23 y 30 may
Módulo 9. Práctica	22 y 23 mar	10 y 11 may	22 y 23 mar	13 y 14 agos	22 y 23 feb	6 y 13 jun
Módulo 10. Marketing	5 y 6 abr	24 y 25 may	5 y 6 abr	14 y 15 agos	8 y 9 mar	20 y 27 jun
Módulos Supervisión	Módulos de supervisión de 2 horas de duración cada uno en formato streaming cuyas fechas se ponen a disposición del alumno al inicio de la formación.					

El orden de los módulos es orientativo, pudiendo estar sujeto a posibles cambios.

**EN CURSO** 

	Málaga	Mallorca	Pamplona	San Sebastián	Sevilla	Tenerife
Socio-Delegado	Mara Márquez	Ángela Covas	Cámara de Navarra	Ricardo Ruiz	EFIC	Aitor G.
Año inicio	2018/2019	2018/2019	2019	2019	2018/2019	2018
Módulo 1. Introducción	23 y 24 nov	9 y 10 nov	22 y 23 feb	8 y 9 feb	26 y 27 oct	20 y 21 abr
Módulo 2. Competencias	14 y 15 dic	23 y 24 nov	8 y 9 mar	22 y 23 feb	9 y 10 nov	11 y 12 may
Módulo 3. Metodología	11 y 12 ene	30 nov y 1 dic	22 y 23 mar	8 y 9 de mar	16 y 17 nov	25 y 26 may
Módulo 4. Comportamientos	25 y 26 ene	14 y 15 dic	5 y 6 abr	22 y 23 mar	30 nov y 1 dic	8 y 9 jun
Módulo 5. Emociones	8 y 9 feb	25 y 26 enero	12 y 13 abr	5 y 6 abr	14 y 15 dic	22 y 23 jun
Módulo 6. Creencias	22 y 23 feb	8 y 9 feb	10 y 11 may	26 y 27 abr	11 y 12 ene	29 y 30 jun
Módulo 7. Herram. Coach. Pers.	8 y 9 mar	22 y 23 feb	24 y 25 may	10 y 11 may	25 y 26 ene	7 y 8 sep
Módulo 8. Herram. Coach. Ejec.	29 y 30 mar	8 y 9 mar	7 y 8 jun	17 y 18 may	8 y 9 feb	14 y 15 sep
Módulo 9. Práctica	5 y 6 abr	22 y 23 mar	14 y 15 jun	31 may y 1 jun	22 y 23 feb	28 y 29 sep
Módulo 10. Marketing	26 y 27 abr	5 y 6 abr	28 y 29 jun	7 y 8 jun	8 y 9 mar	19 y 20 oct
Módulos Supervisión	Módulos de supervisión de 2 horas de duración cada uno en formato streaming cuyas fechas se ponen a disposición del alumno al inicio de la formación.					

El orden de los módulos es orientativo, pudiendo estar sujeto a posibles cambios.

# CALENDARIO

	Valencia	Vitoria-Gasteiz	Zaragoza
Socio-Delegado	Beatriz Ramírez	Cámara de Álava	EFIC
Año inicio	2018/2019	2019	2018/2019
Módulo 1. Introducción	16 y 17 nov	15 y 16 feb	30 nov y 1 dic
Módulo 2. Competencias	30 nov y 1 dic	1 y 2 mar	14 y 15 dic
Módulo 3. Metodología	14 y 15 dic	22 y 23 mar	18 y 19 ene
Módulo 4. Comportamientos	18 y 19 ene	5 y 6 abr	1 y 2 feb
Módulo 5. Emociones	1 y 2 feb	12 y 13 abr	15 y 16 feb
Módulo 6. Creencias	15 y 16 feb	3 y 4 may	22 y 23 feb
Módulo 7. Herram. Coach. Pers.	1 y 2 mar	17 y 18 may	8 y 9 mar
Módulo 8. Herram. Coach. Ejec.	8 y 9 mar	31 may y 1 jun	22 y 23 mar
Módulo 9. Práctica	29 y 30 mar	7 y 8 jun	26 y 27 abr
Módulo 10. Marketing	26 y 27 abr	14 y 15 jun	10 y 11 may
Módulos	Módulos de supervisión de 2 horas de dura		

Módulos de supervisión de 2 horas de duración cada uno en formato streaming cuyas fechas se ponen a disposición del alumno al inicio de la formación.

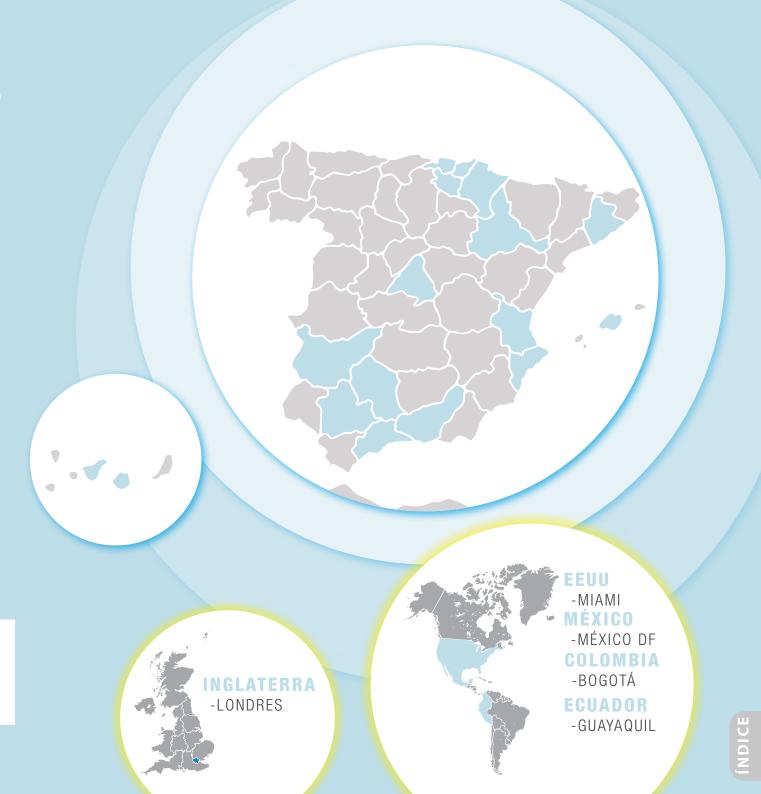
Supervisión

# SEDES

- ALICANTE
- BADAJOZ
- BARCELONA
- BILBAO
- CÓRDOBA
- GRANADA
- LAS PALMAS
- MADRID
- MÁLAGA
- MALLORCA
- PAMPLONA
- SAN SEBASTIÁN
- SEVILLA
- TENERIFE
- VALENCIA
- VITORIA-GASTEIZ
- ZARAGOZA

LLámanos al **954 02 10 58 / 691 20 21 18 / 656 58 66 84 / 680 40 74 23**o envía un email a **info@efic.es** 

Más información: www.efic.es







#### PEDRO MARCOS

Socio-director de EFIC y Director de la Certificación Excellent en Coaching.









Conoce más de Pedro Marcos en el siguiente enlace: AQUÍ



## ÁNGEL LUIS SÁNCHEZ

Director Académico e Internacional EFIC





Conoce más de Ángel Luis Sánchez en el siguiente enlace: AQUÍ



#### DIEGO GUERRERO

Director I+D+i EFIC







Conoce más de Diego Guerrero en el siguiente enlace: AQUÍ



### ALFONSO MEDINA



Conoce más de Alfonso Medina en el siguiente enlace: AQUÍ









Conoce más de Juan Carlos Arrese en el siguiente enlace: AQUÍ

# DAMÀS BASTÉ







Conoce más de Damàs Basté en el siguiente enlace: AQUÍ





### JORDI LLONCH



Conoce más de Jordi Llonch en el siguiente enlace: AQUÍ



#### ROSER SELLÉS





Conoce más de Roser Sellés en el siguiente enlace: AQUÍ



GORKA BARTOLOMÉ





Conoce más de Gorka Bartolomé en el siguiente enlace: AQUÍ



#### PAULA RECIMIL





Conoce más de Paula Recimil en el siguiente enlace: AQUÍ



# BELÉN SERRANO



Conoce más de Belén Serrano en el siguiente enlace: AQUÍ



#### JOSÉ ENRIQUE MORALES





Conoce más de José Enrique Morales en el siguiente enlace: AQUÍ









Conoce más de Rosa Rodríguez en el siguiente enlace: AQUÍ







Conoce más de Ma del Mar Peregrín en el siguiente enlace: AQUÍ



Conoce más de Montse Hidalgo en el siguiente enlace: AQUÍ



### PAOLA RAVINA





Conoce más de Paola Ravina en el siguiente enlace: AQUÍ











Conoce más de Esteban Larreta en el siguiente enlace: AQUÍ







Conoce más de Ángel Martínez en el siguiente enlace: AQUÍ





## ROSA DE LA MORENA







Conoce más de Rosa de la Morena en el siguiente enlace: AQUÍ







Conoce más de José Luis Pérez Huertas en el siguiente enlace: AQUÍ



OLGA BLANCO





Conoce más de Olga Blanco en el siguiente enlace: AQUÍ



# RAMÓN CRISTOBALENA





Conoce más de Ramón Cristobalena en el siguiente enlace: AQUÍ









Conoce más de Juanma Conde en el siguiente enlace: AQUÍ



#### ¿QUÉ ES EL TOUR DEL CONOCIMIENTO Y LA EXPERIENCIA?

El Tour del Conocimiento y la Experiencia quiere ser un cauce a través del cual acercar a los alumnos y alumnas del Curso Internacional Experto en Coaching Personal y Ejecutivo, nivel Excellent y Advanced de EFIC experiencias vitales/profesionales de personas de trayectoria relevante en el ámbito del desarrollo de personas, equipos y organizaciones.

### ¿EN QUÉ CONSISTE?

Se trata de conferencias y talleres online periódicas realizadas por distintas personas con un recorrido profesional/personal de singular relevancia en el ámbito del desarrollo de personas, equipos y organizaciones. Éstas ofrecerán su perspectiva a partir de su experiencia y recorrido personal y profesional.

Bienvenido, bienvenida a este nuevo espacio que ponemos a tu disposición y que supone otro paso más en nuestra visión de seguir "Generando Espacios de Crocimiento"



### MARÍA RUIZ DE OÑA PLAZA

Coach en el Athletic Club de Bilbao y actualmente es responsable del Área de Desarrollo Personal y Profesional del Club.



#### JAVIER IRIONDO



Es un emprendedor que ha impartido numerosas conferencias sobre comercialización, liderazgo, desarrollo y transformación personal.

# ALFONSO MEDINA FERMÍN

Master Certified Coach (MCC, 2007) por ICF. Colabora como Mentor y Formador en Coaching con diversas escuelas de coaching.



#### ANA CASARES



Entrenadora Superior de Atletismo y Triatlón. Campeona de España de Maratón, Duatlón y de Triatlón de invierno.

# ALFONSO ALCÁNTARA

Orientador y coach de profesionales y directivos, conferenciante en empresas para la gestión del cambio positivo en productividad, liderazgo, motivación.





## PACO RIVERO

Director de Desarrollo Institucional, Campus Promete y Voluntariado en Fundación Promete. "Para mí este curso ha supuesto una experiencia maravillosa y una filosofía de vida. Todo un regalo para el alma y para adentrarme en mi ser y tomar conciencia de que todo depende de mí. ¡¡Muchas gracias a todo el equipo de Efic!!".

- Patricia Expósito - Responsable de RRHH

"Es una formación que te ayuda a incrementar tu consciencia acerca de ti mismo y tu entorno, para vivir el regalo de la vida como una enorme oportunidad para desplegar sin miedo todo tu potencial como ser humano".

- José Carlos Cuerda - Responsable del Área de Programas Internacionales

"Experiencia increíble, llena de aprendizajes y conocimiento interior que ayudan a potenciarte como persona para alcanzar en la vida aquello que te propongas".

- Sergio Jiménez Romero -

"Esta formación me ha hecho evolucionar como persona, a creer en mi potencial, a ver mis objetivos alcanzables, a creer en el potencial humano ...¡¡ESTOY FELIZ!!".

- Ángeles Cuevas -

"Para mí ha sido un espacio para conocerme de nuevo, para seguir aprendiendo, para preguntarme cosas y aprender a resolverlas, y sobre todo para la acción... Just do it!".

- Víctor García Gutiérrez -





#### PARA MÁS INFORMACIÓN

#### MADRID

Paseo Ermita del Santo 5, 2D C.P. 28011 (Madrid)

#### **SEVILLA**

C/ Innovación 6-8, local 4 C.P. 41927 Mairena del Aljarafe (Sevilla)

954 02 10 58 / 691 20 21 18 656 58 66 84 / 680 40 74 23

info@efic.es

o en nuestra web:

www.efic.es